

Vertriebsprofi (m/w/d) im Kunststoffbereich

(2780)

📍 Standort: Wörth an der Donau 📄 Anstellungsart(en): Normalschicht / Tagschicht, Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 80000 Euro pro Jahr

🔍 „Ich mach bisschen Vertrieb“ ... klar 🔍

Du denkst, Vertriebsprofi heißt: paar Mails schreiben, bisschen quatschen und Provision kassieren?

Dann... nope ❌❌

Hier geht's um Deals und echte Verantwortung.

🔍 Dieser Job ist NICHTS für dich, wenn...

1 📁 Du keine Lust auf Kunden hast

Hier geht's um Beziehungen. Pflegen, ausbauen, manchmal auch retten.

2 📁 Verhandeln dich nervös macht

Preise, Verträge, Konditionen – du sitzt mit am Tisch und musst liefern.

3 📁 Zahlen für dich nur Zahlen sind

Forecasts, Umsätze, Ziele – du hast alles im Blick und steuerst aktiv dagegen.

4 📁 Du lieber reagierst statt gestaltest

Strategien entwickeln, Märkte analysieren, Chancen erkennen – das ist dein Job.

5 📁 Technik dich komplett kalt lässt

Du verkaufst nicht „irgendwas“, sondern erklärst Lösungen – zusammen mit den Fachabteilungen.

🔍 Oder doch eher DU?

Dann suchen wir dich als Vertriebsprofi (m/w/d) in Vollzeit und in Direktanstellung bei unserem Kunden!

🔍 Dein Alltag (aka: mehr als nur Vertrieb)

- Du gewinnst neue Kunden und baust bestehende Beziehungen aus
- Du verhandelst Verträge und bringst Deals ins Ziel
- Du entwickelst Vertriebsstrategien und setzt sie um
- Du analysierst Markt und Wettbewerb (weil Stillstand keine Option ist)
- Du arbeitest eng mit Technik, Produktion & Co. zusammen u.a. Kalkulation von Werkzeug- und Teilepreisen
- Du kalkulierst Angebote und sorgst dafür, dass sie auch profitabel sind

🔍 Was du mitbringen solltest

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung oder ein vergleichbares Studium, idealerweise im Bereich Kunststofftechnik
- Erfahrung im Vertrieb und im Bereich Automotive oder Kunststoffbereich
- Technisches Verständnis (kein Buzzword – wirklich wichtig ❖❖)
- Verhandlungsskills und Durchsetzungsvermögen
- Organisationstalent und Eigeninitiative
- Du sprichst und verstehst Deutsch und Englisch sicher im Job

❖❖ Real Talk:

Wenn du nur „ein bisschen Vertrieb“ willst → eher nicht.

Wenn du Deals machen willst, Verantwortung übernimmst und wirklich Einfluss hast → wir sollten reden.

Deine Benefits in der Direktvermittlung:

- Direktanstellung bei unserem Kunden - KEINE ZEITARBEIT !!
- Eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung in Höhe von 80.000 Euro Jahresgehalt
- Ein gewissenhaftes Onboarding durch erfahrene und kompetente Kolleginnen und Kollegen
- Wertschätzung und absolutes Vertrauen in Ihre Kompetenz
- Teamspirit - und kein Konkurrenzdenken
- Vielfältige und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten

❖ Bewirb dich jetzt

Oder schick's der Person, die IMMER sagt: „Vertrieb kann doch jeder“ ❖❖

Dein Ansprechpartner bei uns

Erich Gimnweit
Geschäftsführer

Telefon: 0941 / 280 759 - 0

Email: bewerbung@goodworx-personal.de

Goodworx GmbH
Prinz-Ludwig-Straße 17
93055 Regensburg

Art(en) des Personalbedarfs: Direktanstellung, Neubesetzung

[Impressum](#)