

Key-Account-Manager (m/w/d) - Personalvermittlung

(2677)

📍 Standort: Würth an der Donau 📄 Anstellungsart(en): Normalschicht / Tagschicht, Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 60000 Euro pro Jahr

Sie möchten gemeinsam mit unserem Kunden die Zukunft des Vertriebs mit Innovation und Leidenschaft weiterentwickeln? Dann wartet eine spannende Stelle als Key-Account-Manager (m/w/d) auf Sie!

Neben einem modernen Arbeitsumfeld und einem professionellen Team erwartet Sie ebenso eine wertschätzende Unternehmenskultur.

Worauf warten Sie? Seien Sie dabei und werden Sie Teil des Erfolgsteams!

Ihre Aufgaben

Strategische Account-Entwicklung:

- Sie definieren und implementieren Account-Entwicklungspläne, um nachhaltiges Wachstum sicherzustellen.
- Sie betreuen die Bestandskunden und erweitern den Kundenstamm im vordefinierten Bereich.

Geschäftsausbau:

- Sie identifizieren neue Geschäftspotenziale in den Branchen Automotive und kunststoffverarbeitender Industrie.
- Einhergehend mit der Kundenbetreuung führen Sie Angebots- und Preisverhandlungen durch.
- Sie vereinbaren und koordinieren eigenverantwortlich Ihre Termine und Besprechungen
- Die Kundenbeziehung steht bei Ihnen im Fokus und die Zufriedenheit prüfen Sie lösungsorientiert in Gesprächen
- Die Optimierung und Entwicklung der Vertriebsstrategie liegt in Ihrer Hand

Ihre Kompetenzen

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Sie besitzen mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in der kunststoffverarbeitenden Industrie oder im Automotivebereich (zwingend erforderlich)
- Sie überzeugen durch starke Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten auf allen Hierarchieebenen.
- In Kundengesprächen beweisen Sie Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Sie koordinieren sicher zwischen internen Teams, externen Partnern und Kunden
- Sie kommunizieren fließend auf Deutsch und Englisch, sowohl mündlich als auch schriftlich.

Ihre Vorteile

- Direktvermittlung bei unserem Kunden - KEINE ZEITARBEIT !!
- Eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung in Höhe von 60.000 Euro Jahresgehalt
- Ein gewissenhaftes Onboarding durch erfahrene und kompetente Kolleginnen und Kollegen
- Wertschätzung und absolutes Vertrauen in Ihre Kompetenz
- Teamspirit - und kein Konkurrenzdenken
- Vielfältige und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten

Sind Sie neugierig geworden?

Dann bewerben Sie sich noch heute! Bitte senden Sie Ihre Unterlagen per E-Mail oder auf dem Postweg.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!!

Nicholas Imenkamp
Personaldisposition / Recruitment

Telefon: 0941 / 280 759 - 0
Email: bewerbung@goodworx-personal.de

Goodworx GmbH
Prinz-Ludwig-Straße 17
93055 Regensburg

Art(en) des Personalbedarfs: Direktanstellung, Neubesetzung

[Impressum](#)